



© Imel

Foto d'apertura: Imel ha intrapreso lo sviluppo di i4paintshop ad inizio 2017 ed è nata come iniziativa di un gruppo *think tank*, che si è incaricato di raccogliere le esigenze di vari clienti e di studiare le tendenze e le opportunità derivanti dai nuovi strumenti Sw e Hw legati alla digitalizzazione.



**INNOVATIONS: PRESENT&FUTURE**

# Imel lancia la piattaforma i4paintshop per la gestione 4.0 dell'impianto di verniciatura e la facilitazione del processo decisionale

Da un'intervista con Stefano Bianchin, *general manager* di Imel Spa

Mantenendo valido il *focus* sul continuo miglioramento del prodotto, garantito dalle valide competenze tecniche già presenti, IMEL Spa, azienda di Codroipo (UD) specializzata nella progettazione di impianti di verniciatura, ha intrapreso un processo di reingegnerizzazione della propria organizzazione con l'inserimento di figure manageriali nelle posizioni focali del *business* (fig. 1).

Sono state inoltre rafforzate le funzioni di ricerca e sviluppo, di progettazione elettrica e *software* e di Service.

Relativamente alla funzione di Service, è in atto un processo di riorganizzazione sia nei metodi che nell'organico, mirato alla cosiddetta

“**Mantenendo valido il focus sul continuo miglioramento del prodotto, garantito dalle valide competenze tecniche già presenti, IMEL Spa, azienda di Codroipo (UD) specializzata nella progettazione di impianti di verniciatura, ha intrapreso un processo di reingegnerizzazione della propria organizzazione con l'inserimento di figure manageriali nelle posizioni focali del business.**”

*servitization*, ovvero un processo per cui un prodotto non viene più proposto o venduto da solo, ma erogato in combinazione con un servizio<sup>1</sup>.

La 'servitizzazione' è parte integrante dell'ottica 4.0 sposata dall'azienda.

“Per Imel, Industria 4.0 significa esigenza e opportunità”, spiega Stefano Bianchin, *general manager* di Imel. “Esigenza perché la richiesta dei clienti più evoluti si sta spostando verso la necessità di elaborazione in tempo reale dei *big data* processati dal PLC di controllo dell'impianto, ai fini di poter prendere decisioni veloci e a 360° su: riduzione dei consumi e

1 [www.garzantilinguistica.it](http://www.garzantilinguistica.it)

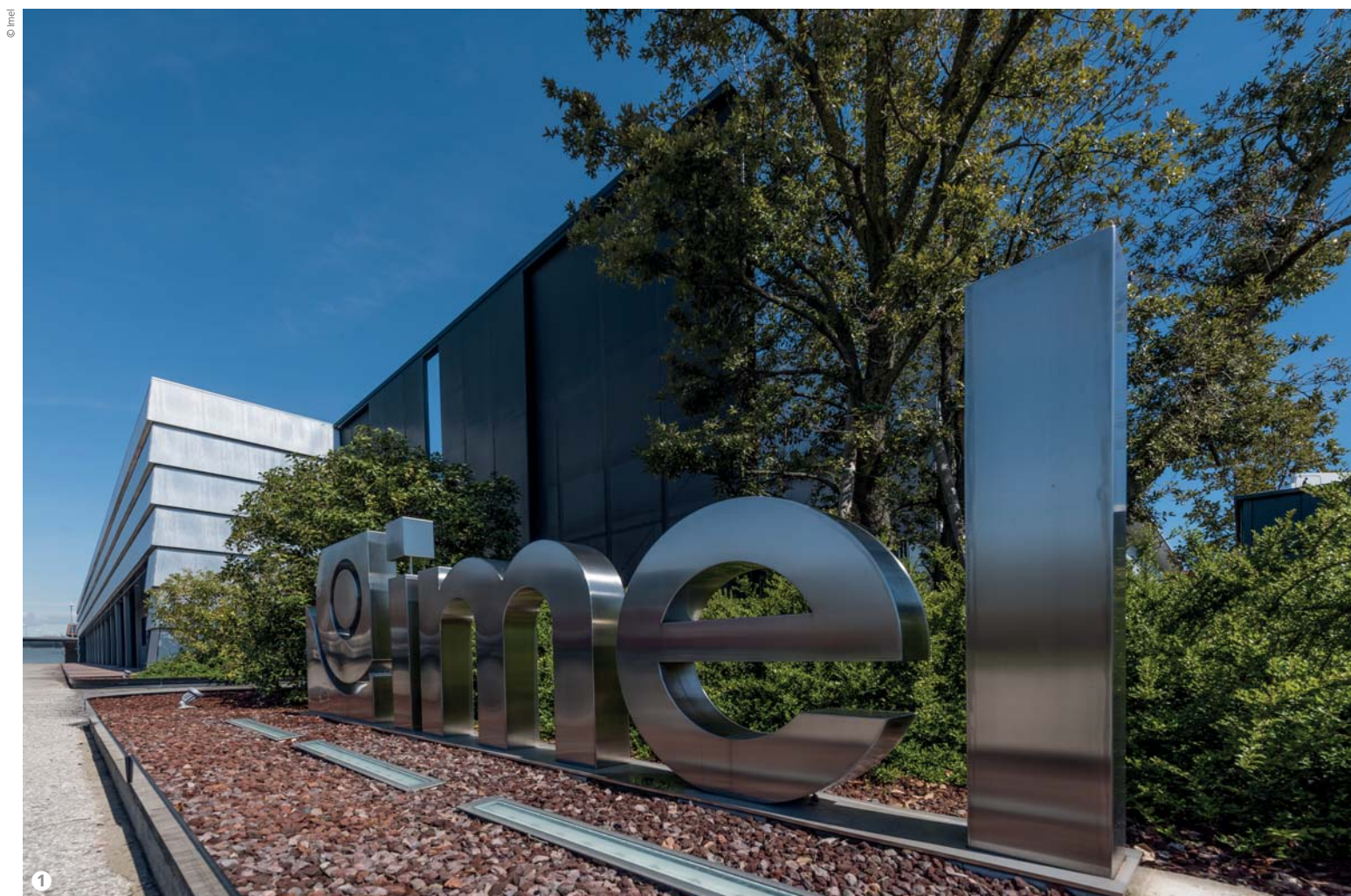


Figura 1: IMEL Spa, azienda di Codroipo (UD) specializzata nella progettazione di impianti di verniciatura, ha intrapreso un processo di reingegnerizzazione della propria organizzazione con l'inserimento di figure manageriali nelle posizioni focali del *business* e il rafforzamento delle funzioni di ricerca e sviluppo, di progettazione elettrica e *software* e di Service.



# EUROSIDER®

## POLIFLUID



Powder Power  
with **Nitrogen**

INTERNATIONAL PATENT

  
eurosider.com

**“Imel ha intrapreso lo sviluppo di i4paintshop ad inizio 2017 ed è nata come iniziativa di un gruppo *think tank*, che si è incaricato di raccogliere le esigenze di vari clienti e di studiare le tendenze e le opportunità derivanti dai nuovi strumenti Sw e Hw legati alla digitalizzazione.”**

dei costi; controllo dei parametri di efficienza globali, che implicano decisioni su turnazioni e in generale sulla pianificazione della produzione; gestione e miglioramento della qualità, supportata dalla tracciabilità nel tempo dei parametri di processo del lotto.

Inoltre è ormai consolidato che oggi il concetto di competitività in senso stretto assume un significato non sufficiente per il cliente al fine di prevalere sul mercato: la valutazione e il monitoraggio dell'impatto ambientale dei propri processi produttivi è un costo indiretto che deve essere monitorato e migliorato”.

“Tutto ciò è reso possibile attraverso la piattaforma i4paintshop, che traduce invece il concetto di ‘opportunità’ in quanto Imel è stata in grado di presentare questa piattaforma in anticipo rispetto ai propri concorrenti, proponendosi come *partner* privilegiato per i clienti evoluti”, continua Bianchin.

Imel ha intrapreso lo sviluppo di i4paintshop ad inizio 2017 ed è nata come iniziativa di un gruppo *think tank*, che si è incaricato di raccogliere le esigenze di vari clienti e di studiare le tendenze e le opportunità derivanti dai nuovi strumenti Sw e Hw legati alla digitalizzazione (**rif. foto di apertura**).

“A metà 2017 sono stati creati due *team*: il primo si è dedicato allo studio del protocollo di comunicazione dei dati e alla definizione dell'architettura della piattaforma, che comprende la gestione e la messa in sicurezza dei dati gestiti. Il secondo *team*, invece, si è occupato della stesura del *software* per l'elaborazione dei dati e l'interfaccia utente” spiega Bianchin. “i4paintshop è stata quindi ufficialmente presentata durante la fiera PaintExpo, che si è tenuta lo scorso aprile 2018 a Karlsruhe in Germania, ovvero un anno dopo la

partenza del progetto. Il riscontro è stato molto positivo e Imel ha sin da subito avviato diverse trattative”.

i4paintshop si rivolge a clienti strutturati con figure in grado di recepire le informazioni fornite dalla piattaforma e tradurle in decisioni, quindi *energy engineers*, responsabili di manutenzione con la visione della manutenzione predittiva, responsabili della pianificazione e responsabili dell'ambiente (fig. 2).

La piattaforma è in grado di adattare i processi in modo automatico ma è l'ultima parola spetta all'uomo che sempre più deve spostare le proprie competenze da operatore a "decision maker".

“Per la natura del prodotto e dell'utilizzatore finale, l'industria che maggiormente si adatta a diventare utilizzatore di i4paintshop è l'industria automobilistica ma stiamo verificando un ottimo riscontro anche dai fornitori che, a prescindere dall'utilizzatore finale, vedono la necessità di implementare l'ottica 4.0. Non a caso il primo impianto i4 è stato installato presso il cliente Global, produttore leader di radiatori domestici. Entro Dicembre 2018 si attuerà l'implementazione anche in altri due importanti impianti”, afferma Stefano Bianchin.

Lo sviluppo della piattaforma i4paintshop è andata di pari passo con lo sviluppo di un nuovo standard del

**“ i4paintshop si rivolge a clienti strutturati con figure in grado di recepire le informazioni fornite dalla piattaforma e tradurle in decisioni, quindi energy engineers, responsabili di manutenzione con la visione della manutenzione predittiva, responsabili della pianificazione e responsabili dell'ambiente. La piattaforma è in grado di adattare i processi in modo automatico ma è l'ultima parola spetta all'uomo che sempre più deve spostare le proprie competenze da operatore a “decision maker” .”**

**EUROSIDER®**

**NITROTHERM®** *system* **SPRAY**

INTERNATIONAL PATENT



## NITROBOT

*Eurosider, a company with vast experience of using various fluid carriers for liquid painting, has developed a new system to produce a high density carrier in order to obtain better atomization which brings the advantages listed below. Nitrorobot can keep all day long the same settings and guarantee the best working conditions, independently from the conditions of the environment. The equipment, in Touch Screen version, is provided with the system of control of various settings, possible to monitor from any coating system control panel. Ideal application for Nitrorobot is on automatic coating systems with rotary bells, or it can be applied on conventional pneumatic guns, HVLP or electrostatic guns.*

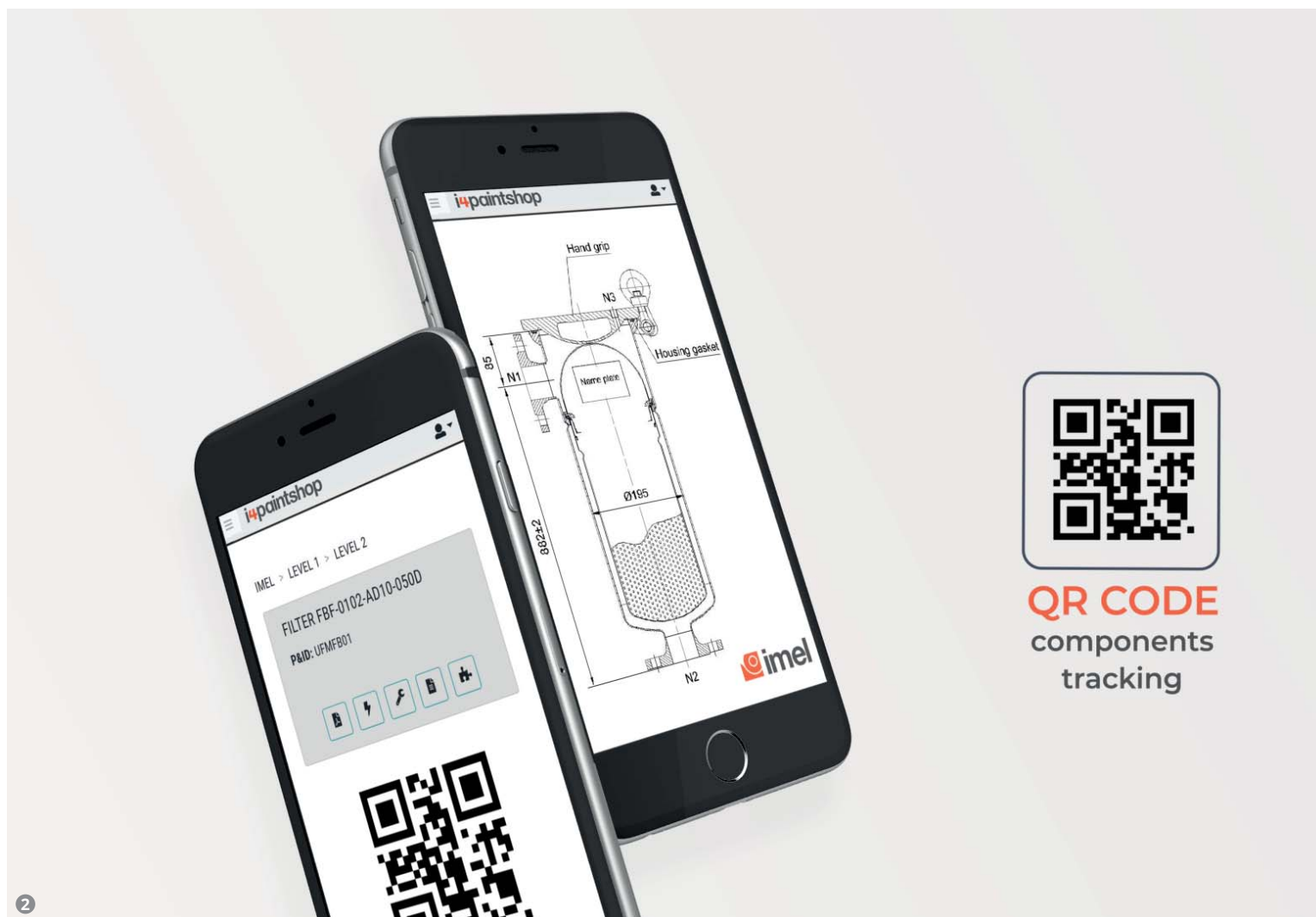
## NITROTHERM

*The performance is referred to fluid enriched in nitrogen with concentration of 93% ± 1%, at environment temperature of 20 °C and atmospheric pressure of 1013 mbar. Inlet compressed air must be free from impurities (water, oil, solid particles). We advise to use filter elements supplied by Eurosider. All the data and images are merely approximate and can be changed; the performance vary in accordance with environment and working process pressure and temperature. Eurosider reserves a right to make modifications, even without advanced notice.*



EUROSIDER  
Piazzale Thailandia 6 | 58100 GROSSETO | ITALY  
ph. +39 0564 425117 | fax +39 0564 418833  
[www.eurosider.com](http://www.eurosider.com) | [info@eurosider.com](mailto:info@eurosider.com)





**Figura 2: i4paintshop si rivolge a clienti strutturati con figure in grado di recepire le informazioni fornite dalla piattaforma e tradurle in decisioni**

software di controllo di processo di Imel. Tale software presenta degli algoritmi che sono propedeutici al trasferimento dei dati di processo e di impianto alla piattaforma i4paintshop.

“Grazie alla discussione con il cliente, sin dalla fase di offerta, sul livello di personalizzazione richiesta per il livello 4.0, Imel è in grado di valutare immediatamente l'impatto sia in termini di costi dovuti alla strumentazione aggiuntiva da integrare nell'impianto, sia in termini di tempi di adattamento della piattaforma standard. Questo consente ad Imel di rendere operativa la piattaforma nel giro di 1 mese

“ **Lo sviluppo della piattaforma i4paintshop è andata di pari passo con lo sviluppo di un nuovo standard del software di controllo di processo di Imel. Tale software presenta degli algoritmi che sono propedeutici al trasferimento dei dati di processo e di impianto alla piattaforma.**”

dopo l'avviamento dell'impianto”, spiega Bianchin. “Affidandosi ad un SW esterno il processo richiederebbe non meno di un anno, con risultati inferiori a causa della mancata piena integrazione con il SW di controllo dell'impianto e sicuramente maggiori costi per la gestione della strumentazione aggiuntiva”. Imel ha già chiari anche i prossimi sviluppi in chiave 4.0.

“Non vogliamo esporci troppo nel dare anticipazioni ma possiamo affermare che l'obiettivo è di proporre soluzioni innovative in tutto il processo di 'customer follow up', già dalla fase di offerta”, conclude Bianchin. ○